TGS

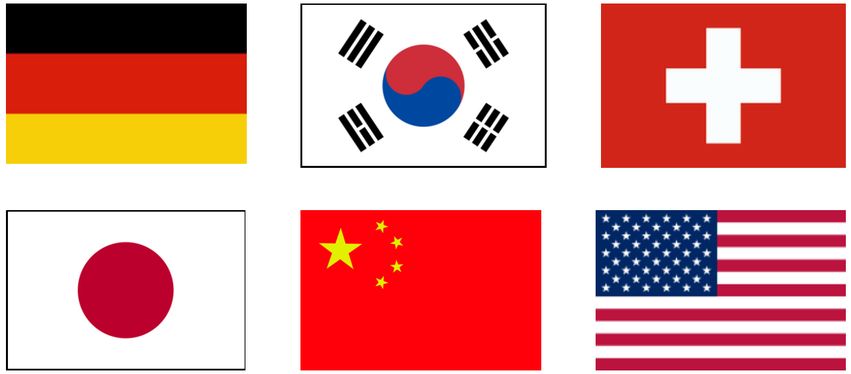
ОТП и Индекс экономической сложности (ECI)

ТОО "ТехноГруппСервис"

Индекс экономической сложности (ECI)

ECI (Economic Complexity Index) — показатель, отражающий способность страны к самообеспечению, производить и экспортировать разнообразные и технологически сложные товары.
Чем выше ECI — тем устойчивее экономика,выше уровень знаний, технологий и добавленной стоимости в производстве.

Страны с высоким ECI



Создают собственные индустрии, экспортируют продукцию высокого передела и формируют устойчивые рынки труда.

Страны с низким ECI

86 Уганда | 88 Буркина-Фасо | 90 Камбоджа

91 Марокко | 92 Ямайка | 93 Казахстан

https://ru.wikipedia.org/wiki

Структура экспорта

Страна	Сырьё, %	Низкий передел, %	Высокий передел, %	Структура экономики
Германия	5%	20%	75%	Инклюзивная
Китай	10%	30%	60%	Ориентированность на инклюзивность
Казахстан	70%	20%	10%	Экстрактивная

Германия

Экспортирует в основном продукцию высокого передела, например, автомобили, оборудование и химическую продукцию.

Китай

Значительная часть экспорта приходится на продукцию высокого передела, в том числе электронику, оборудование и автомобили.

Казахстан

Большая доля экспорта связана с сырьевыми товарами, такими как нефть и металлы.

Отечественные решения приминяемые в сторительстве обьектов электроэнергетики

TGS

Действующие меры господдержки одинаково распространяются на импортные и отечественные решения.

Действующие меры господдержки	ОТП	Импорт
Налоговые льготы	+	+
Субсидирование процентных ставок	+	+
Преференции по НДС и таможне	+	+

Снижение интереса к локализации и торможение развития производства в Казахстане

Казахстанские предприятия проигрывают по цене китайским поставщикам

Рынок работает на импорт, не создавая добавленной стоимости внутри страны

Инвестиции в локализацию теряют привлекательность

№	Позиция	Статус
	Экспортное финансирование высокотехнологичной продукции	
1	Льготные условия финансирования производства высокотехнологичной продукции (смягчение требований по обеспечению займов)	Слабо применим
2	Возможность консолидации нескольких отечественных производителей в рамках финансирования поставок для одного проекта и единого Кредитного Соглашения (экспортный картель)	Не применим
3	Возможность финансирования из средств займа всей суммы поставок, включая не более 20% поставок оборудования не казахстанского производства	Не применим
4	Возможность страхования политических рисков на всю сумму привлекаемого займа для проектов ВИЭ	Слабо применим

№	Позиция	Меры поддержки
	Финансовая поддержка	
1	Предоставление налоговых льгот по КПН и налогу на имущество для объектов ВИЭ (КИ МИД РК) (*Ст.290 Кодекса РК от 29.10.2015г. № 375-V «Предпринимательский кодекс РК»*)	Сохранить для энергостанций, использующих отечественное энергетическое оборудование
2	Субсидирование процентных ставок по кредитам в национальной валюте (АО «НУХ «Байтерек») *(Ст.94 Кодекса РК от 29.10.2015г. № 375-V «Предпринимательский кодекс РК»)*	Сохранить для энергостанций, использующих отечественное энергетическое оборудование
3	Налоговые льготы по НДС методом зачета, таможенные льготы для импортируемого оборудования для объектов ВИЭ с механизмом Единого класса решения (КГД МФ РК) *(Ст. 427 Кодекса РК от 25.12.2017г. №120-VI «О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс)»)*	Исключить
	Рынок электроэнергии	
1	Проведение аукционов ВИЭ с использованием ОТП не менее 40% *(Постановление Правительства РК от 27.06.2023 г. № 517 «Об утверждении Правил проведения аукционов по определению поставщиков электрической энергии, вырабатываемой на объектах ВИЭ»)*	Применить для аукционов ВИЭ с 2026 года

Ожидаемые эффекты

Ожидаемые результаты реализации мер	**Устойчивый спрос на казахстанскую продукцию**
	Повышение загрузки отечественных заводов
	Формирование ВИЭ-индустрии
	Рост налоговых поступлений
	Рост экспортной выручки
	Увеличение занятости

Прогнозное изменение индекса (при реализации в 3–5 лет) от ChatGPT:

По моделям Гарвардского Growth Lab, каждое расширение экспортного набора на 20–30 новых «сложных» позиций (HS-кодов) может повысить рейтинг страны на 10–15 пунктов в ECI-рейтинге.

Реалистичный прогноз при системной реализации предлагаемых мер:

- Казахстан может подняться с 93-го до 75–80-го места к 2030 году;
- при масштабировании ВИЭ-индустрии и экспорте компонентов даже до 60-го (уровень Таиланда или Турции).